

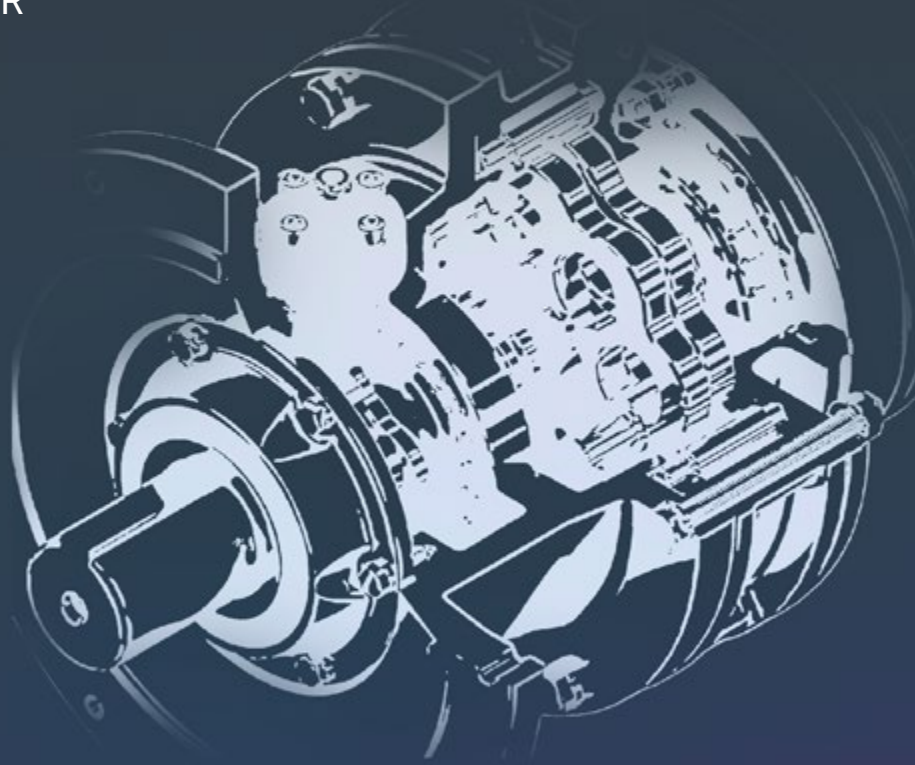
— **POLAT MAKİNA SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK**
PROJELERİNİZDE YANINIZDA

DÜNYAYA YÖN VEREN —
MUCİTLERİMİZ

— **PGR ÜRÜNLERİ ŞİMDİ**
TRACEPARTS'TA

PGR YURTDIŞI SATIŞ EKİBİ —
BÜYÜK TAKIMLAR BÜYÜK İŞLER BAŞARIR

— **DOĞRU ZAMAN, DOĞRU ÜRÜN**
DOĞRU YER
Necati AKOĞUL



Yeni Ürünümüz “Sikloid Redüktör”

Sanayi ve Teknoloji Hamlesi Programı kapsamında desklenen 21 projeden biri oldu.

YAYIMLAYAN

Polat Group Holding Anonim Şirketi

İMTİYAZ SAHİBİ

İbrahim Polat
Yönetim Kurulu Başkanı
Polat Group Holding

GENEL YAYIN YÖNETMENİ/ EDITÖR

Gülçin Çiçek
Kurumsal İletişim Uzmanı
Polat Group Holding

YÖNETİM YERİ

Ata Osb Mah. Astim 1. Cad.
No:4 Efeler / AYDIN
T: +90 256 231 19 12 (pbx)
F: +90 256 231 19 17

BASIM TÜRÜ

Yerel Süreli Ücretsiz

TASARIM & BASKIYA HAZIRLIK

Medyatik Fikir Reklam Ajansı Dan. Org.
Video Prod. ve Promosyon - Gülçe Ülker
Korutürk Mah. Funda Sok.
No:4 Balçova / İZMİR
T: +90 232 277 0 144
www.medyatikfikir.com

BASKI YERİ

Baskı Tarihi:



www.polatgroup.com.tr

/polat-group-holding



**Geleneksel
İftar Yemeklerimizde Buluştuk**
sayfa 4



**Doğru Zaman, Doğru Ürün,
Doğru Yer**
sayfa 10



**İyi Bir Şarkı, Farklı Bir Çok
Notadan Oluşur**
sayfa 12



**Polat Makina Sürdürülebilirlik
Projelerinizde Yanınızda**
sayfa 26

İçindekiler

Tejnoloji Odaklı Sanayi Hamlesi	2
Geleneksel İftar Yemeklerimizde Buluştuk.	4
Polat Group Bilim Şenliği'nde Öğrenciler ile Buluştuk.	6
Başarıya Giden Yol Haritası	8
Doğru Zaman, Doğru Ürün, Doğru Yer	10
İyi Bir Şarkı, Farklı Bir Çok Notadan Oluşur.	14
Her Şey Daha Güzel Bir Dünya İçin	22
Su Ayak İzi Nedir?	24
Polat Makina Sürdürülebilirlik Projelerinizde Yanınızda	26
Polat Makina Mobil Slop Yağı Geri Kazandırma Sistemi	28
Artık Stantlarımız Daha Doğa Dostu	30
Redüktör, Traceparts'ta Yerini Aldı	34
Sektördeki Yeni Ayak İzleri	38
Bugünden Yarına Verilen En Büyük Hediye : Fidan	42
İncir	46
Çınar	48
Seikilos Epitaph	50
Dünya'ya Yön Veren Mucitler	52



Editörden

Değerli Okurlarımız,

Yaptığınız "İş" te Sizi İfade Eden Bir Şeyler Olmalı.

Bu söz okuduğum bir kitabın giriş cümlesiydi; Dergimizin bu sayısı tam olarak bu söze uygun olarak şekillendi

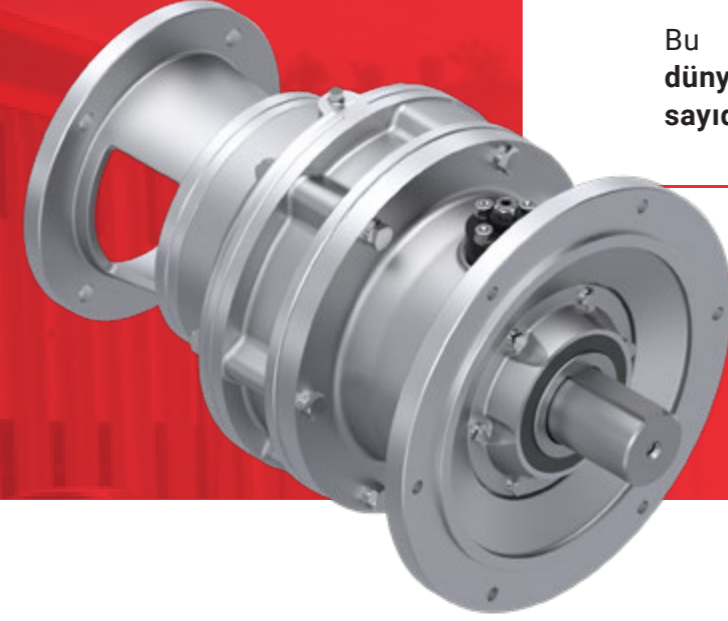
Bu sayımızda sizlere;

Mevcut kaynakların sınırlı, insan ihtiyaçlarının ise sınırsız olması nedeniyle, hem kişisel yaşantımızda, hem de çalışma hayatımızdaki davranışlarımızda, önemini her geçen gün daha da hissettiğimiz "geri dönüşümün" hayatımıza kattıklarına dikkatinizi çekmeye çalıştık. Aynı zamanda ekip olmanın, takım çalışmalarının önemine vurgu yaparak, iş hayatımızı kolaylaştıran, takım olmanın başarıya giden yoldaki kılavuzumuz olduğunu işaret ettik. Dergimiz içinde; çalışmalarımızda ortak hareket ettiğimiz firmalar aynı zamanda çalışma arkadaşlarımızın yaptıkları işleri ve kendilerini daha yakından tanımak için gerçekleştirdiğimiz röportajları ilgiyle okuyacağınızı düşünüyoruz. Yine bu sayımıza ilginç bulacağınızı düşündüğümüz birçok aktüel konu da ekledik; Türklerin dünyaya kattığı değerlerden küçük bir kesit sunarken, Aydın ilimize ait ilginç ve kesinlikle bilinmesi gereken özellikleri derledik. Başarı; sonucunun faydalı olduğu düşünülen bir eylemi gerçekleştirmek, bir işin üstesinden gelmek olduğu fikriyle hazırladığımız başka sayılarımızda görüşmek üzere.

Gülçin Çiçek

Kurumsal İletişim Uzmanı
Polat Group Holding

Polat Group Redüktör Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı Kapsamında Destek Aldı



Bu projenin hayata geçmesi ile beraber dünyada sikloid redüktör üretimi yapan az sayıda ülkeden biri olunacaktır.

Polat Group Redüktör A.Ş'nin yeni ürünü, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından Sanayi ve Teknoloji Hamlesi Programı kapsamında desteklenen 21 projeden biri oldu.

20 yılı aşan tecrübesiyle Türkiye'deki sayılı redüktör firmalarından olan ve hızla büyüyen adından söz ettiren Polat Group Redüktör A.Ş'nin yeni ürünü, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından Sanayi ve Teknoloji Hamlesi Programı kapsamında desteklenen 21 projeden biri oldu.

Aydın'da yer alan Polat Group Hol-

ding'in bir iştiraki olan Polat Group Redüktör, "Sikloid Redüktör" üretim projesi ile yüksek teknoloji kullanılan robotlar, cnc tezgahları, otonom araçlar, eklemeli imalat donanımları, santrifüj ayırma sistemleri, spindile-pozisyoner gibi hassas tezgah yardımcı ekipmanları başta olmak üzere makine imalat sektörünün

ihtiyacı olan, yurtiçinde endüstriyel ölçekte üretilmeyen sikloid redüktörlerin üretimlerini yurtiçinde gerçekleştirerek dışa bağımlılığın azaltılmasını sağlayacaktır.

Bu projenin hayata geçmesi ile beraber dünyada sikloid redüktör üretimi yapan az sayıda ülkeden biri olunacaktır. Teknolojinin millileştiril-

mesine ve yerli olmasına katkı sağlanacaktır. Yerli üretimle birlikte sikloid redüktörlere erişimin kolaylaşması, ülkemizde bu redüktörü kullanabilecek makine endüstrisinin ürettiği ürünlerin kalitesini de artıracaktır.

Sikloid redüktör üretimi ile aşırı yüklerle dayanımlı yüksek verimli ve uzun ömürlü makine sistemlerinin kurul-

masına katkı sağlanması amaçlanmaktadır. Sikloid Redüktörler disk formundaki özel yapısıyla şok darbelerle dayanıklı, aşınmaya karşı dirençli ve titreşimsiz çalışma sağlarlar. Ayrıca kompakt yapıda olması sebebiyle daha küçük hacimlerde büyük çevrim oranları yakalayabilmekte ve yüksek verimliliğe sahiptirler.

Sikloid redüktörün Türkiye'de üretime geçmesiyle birlikte deniz aşırı ülkelerden yapılan ithalat azalacaktır. Lokasyon avantajı ile birlikte ülkemiz, yakın coğrafyada bulunan; Avrupa, Afrika, Rusya ve Orta Doğu pazarları için tedarikçi konumunda olacaktır.



**21 PROJEYE
ÜRETİMDE YAPISAL
DÖNÜŞÜM DESTEĞİ**

TEKNOLOJİ ODAKLI
SANAYİ HAMLESİ

Bizden haberler

► Geleneksel İftar Yemeklerimizde Buluştuk

Ramazan ayının paylaşım ruhunu hep birlikte yaşamak, birlik beraberlik duygularının paylaşılması için geleneksel iftar yemeğinde bir araya geldik. Yöneticilerimiz ve çalışanlarımızın bir arada olduğu bu anlamlı yemekte, birlikte olmanın huzurunu hep birlikte yaşadık.





► Polat Group Bilim Şenliği'nde Öğrenciler ile Buluştu.

Aydın Yüksek Teknoloji Koleji'nin organize ettiği Bilim Şenliği'nde gençlere, üretim teknolojilerimiz ve AR-GE faaliyetlerimiz hakkında bilgiler verdik.

15 Haziran Perşembe Günü Aydın Yüksek Teknoloji Koleji'nde gerçekleşen Bilim Şenliği'nde Polat Makina ve PGR firmalarımızın AR-GE departmanlarında çalışan mühendislerimizin de katılımı ile stant açtık. Liseli gençler, mühendislerimizden AR-GE çalış-

malarımız ve ürünlerimiz hakkında bilgi aldı. Aydın'da faaliyet gösteren bir çok firmanın katılımı ile gerçekleşen etkinliğe, Efeler İlçe Milli Eğitim Müdürü Hakan Özcan da katılım sağlayarak firmaların stantlarını ziyaret etti.



► Başarıya Giden Yol Haritası

Stratejik planlama hakkında genel bilgi vermek ve farkındalık düzeyini arttırmak için Stratejik Planlama Danışmanımız Selçuk KARAATA tarafından tüm grubumuza Stratejik Planlama Eğitimi verildi. Stratejik Planlama başlangıç eğitiminin ardından ekip çalışmaları ve yeni projeler ile çalışmalarımız devam edecektir.



Doğru Zaman, Doğru Ürün ve Doğru Yer

Merhaba Necati Bey, öncelikle sizi tanıyabilir miyiz? Uzun yıllar PGR firmamızda çalışıyorsunuz, çalışma hayatınız içerisinde görevleriniz nasıl gelişti ve değişti?

Merhaba ben Necati Akoğul, 1991 yılında Almanya'nın Mainz kentinde doğdum. Evliyim ve bir çocuk babasıyım. Eğitim hayatıma Almanya'da başladım ve Ege Üniversitesi'nde tamamladım. Buna ek olarak 2020-2021 yıllarında Almanya Sanayi ve Ticaret Odası'na Industriekaufmann (Sanayi Branşında Pazarlama) sınavını geçerek unvan sahibi oldum. PGR ailesine 2013 Eylül ayında katıldım, bir sene Aydın'daki fabrikamızda Pazarlama ve Satış Danışmanı olarak çalıştım. Akabinde Almanya'da PGR GmbH firmamız kuruldu ve 2014 yılı Eylül ayında montaj fabrikamızın çalışmaları başladığında ben de oradaydım. Yani PGR GmbH'in kuruluşu ve devamlılığı için Aydın'dan Ahlen'e taşındım. Bu benim için çok güzel bir tecrübe oldu. Bunun için Olcay Bey'e ve Necdet Bey'e verdikleri destek ve imkânlar için çok teşekkür ederim. 2014'den bu yana görevim Avrupa Pazarlama ve Satış danışmanı olarak değişti.

PGR GMBH firmamızın kuruluşunda şirketimizde miydiniz?

Evet, PGR GmbH için çalışmalar başladığında ben PGR bünyesinde çalışıyordum. Eylül 2014 yılında ilk çalışma günümüdü. Benim için tabii ki heyecanlı bir dönem başladı ve Almanya'da yaklaşık 2-3 ay içerisinde yeni bir düzen kurmam gerekiyordu.

İlk başladığınız yıllardaki üretim ve satış kapasitemize baktığınızda PGR'nin gelişimini nasıl değerlendirirsiniz?

Sıradan bir redüktör firması değil, bunu zaman içerisinde çok iyi anladım. 2013'ten bu yana yapılan yatırımlar ve genişleyen makina parkurumuza baktığımda nereden nereye geldiğimizi ve nasıl geliştiğimizi çok net görebiliyorum. Alınan yeni makinalarımızla birlikte zaman geçtikçe daha da büyüyor. Almanya'da gezmiş olduğum üç redüktör firmasında bizdeki gibi modern bir üretim alanı ve montaj alanı olmadığını gördüm. Firmamızda 2013'ten bugüne ve diğer firmalara göre kıyaslama yaptığımda ciddi bir büyüme olduğunu fark edebiliyorum.

İlgili verilerimizden kontrol ettiğimizde rakamsal olarak üretilen ve sevk edilen adetlerimizin yıldan yıla arttığını görüyoruz. Ayrıca bunu da eklemek isterim ki, 2013'ten bu yana 6 yeni seri ürün gamımıza eklendi. Bu durumda piyasadaki değerimizi arttırdığına eminim.

Almanya'daki montaj fabrikamızın avantajları sizce nelerdir. Avrupa satış süreçlerini Türkiye ile kıyasladığınızda nasıl farklılıklar var?

Almanya yapılanmasından dolayı büyük bir avantaj yakaladığımızı hemen anlayabildik. İlk müşteri ziyaretlerini gerçekleştirdiğimizde PGR olarak doğru bir karar aldığımızı gördüm. Avrupa'daki müşterilerimizden gümrükleme işleri konusunda bir çekinme olduğu izlenimini almıştım.

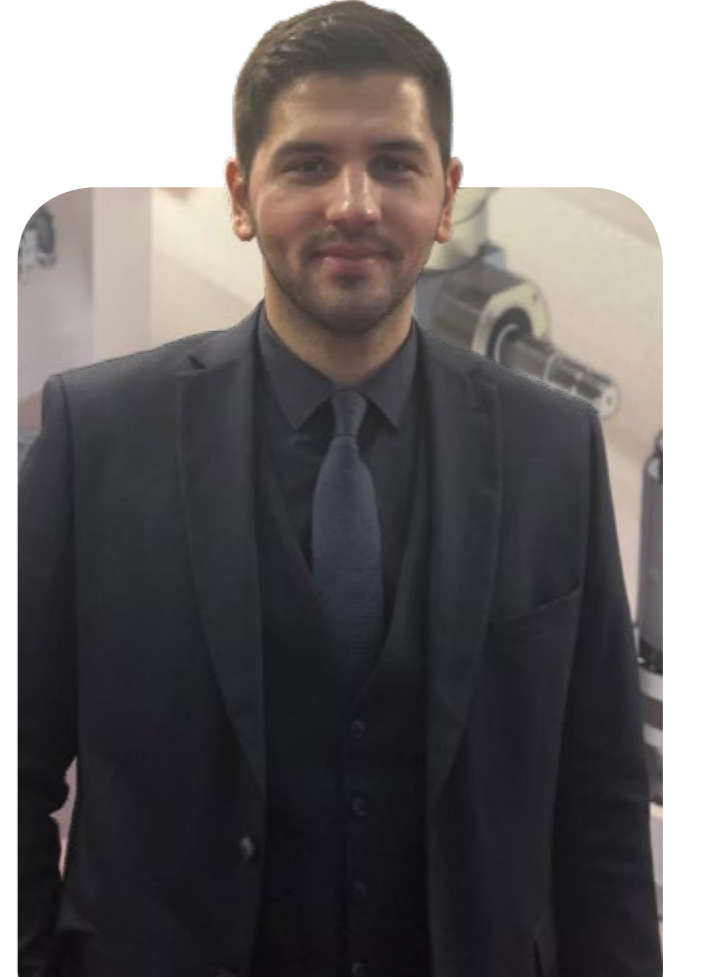
Biz PGR GmbH olarak, müşterilerimizden bu yükü aldığımız için bize bakış açıları ve yaklaşımları değişti. Ayrıca müşterilerimizin siparişlerini isteğe bağlı Ahlen şehrinde depolama imkânı buluyoruz ve 24 saat içerisinde müşterimize sevk edebiliyoruz. Bu durumu gerçekleştirdiğimiz için diğer firmaların önüne çıkıyoruz. Türkiye'de çalışma sürecinde de yurtdışı pazarına bakıyordum, fakat her ne kadar ülke olarak Avrupa'ya yakın olsak da müşteriler yine de yerinde ziyaret edilmeyi talep ediyor. PGR GmbH tarafında çalıştığımndan itibaren müşterilerimizin projeleri ve taleplerini kendi yerlerinde görüşme şansını daha hızlı gerçekleştirmekteyiz ve teklif, sipariş sürecini çok daha hızlı sonuçlandırabiliyoruz.

PGR ürünlerini Avrupa pazarında nasıl değerlendirirsiniz?

Müşterilerimizden aldığım geri dönüşler çok güzel, ürünlerimizin kalitesi Avrupa kalitesi ile aynı. Ürün çeşitlerimiz çok ve farklı sektörlere hitap ettiği için bu bizi diğer firmalardan farklı kılıyor. Bazı zamanlarda müşterilerimize serilerimizin çokluğunu anlattığımda şaşkınlık içerisinde dinlediklerini fark ediyorum. Aynı zamanda müşterilerimize vermiş olduğumuz hızlı geri dönüşlerimiz bizi diğer firmalardan farklı bir konuma taşıyor.

Fuarlar dışında başka etkinliklerde yer alıyorsunuz? PGR olarak, Avrupa'daki gelecek planlarından ve hedeflerinden biraz bahsedebilir miyiz?

Fuarlarımız dışında Sanayi ve Ticaret Odası'nın vermiş olduğu seminerlere katılıyorum. PGR hedeflerimizi planlı bir şekilde Olcay Bey ve Necdet Bey ile birlikte belirleyerek emin adımlar atıyoruz. Şimdilik bu sorunuza burada cevaplamış olayım. Güzel gelişmeler olacak Avrupa'da, hep birlikte izleyip görelim.



Necati AKOĞUL
Avrupa Pazarlama ve Satış Danışmanı
PGR GMBH

Teşekkürler Necati Bey, son olarak okurlarımız ile paylaşmak istedikleriniz var mıdır?

Dergimizin bu sayısında bana ve PGR GmbH firmamıza yer verdiğiniz için teşekkür eder, saygılarımı sunarım.

Röportaj
Gülçin Çiçek
Kurumsal İletişim Uzmanı
Polat Group Holding



İyi Bir Şarkı, Farklı Bir Çok Notadan Oluşur.

Bir takım olmak ve hatta bununla ötesinde bir aileye dönüşmek. Polat Group Redüktör Yurtdışı Satış Ekibimizle tanışın.

Dünya değişiyor ve biz de bu değişime ayak uydurmak için sürekli yenilenmeye, yeni organizasyonel ve teknolojik koşullara ayak uydurmaya çalışıyoruz. Bazen koşullar bir işi tek başımıza yapmamızı imkânsız hale getirebiliyor. Bu yüzden işlerimizi sadece gelen direktifler doğrultusunda değil de başarılı bir iş çıkartmak adına, bireysel yeteneklerimizi sergilemek dışında takım halinde bir başarıyı hedefleyerek yapıyoruz. Peki, sürekli duyduğumuz takım çalışması nedir ve neden önemlidir?

Takım çalışmasında, takımı oluşturan kişilerin, ben kavramının dışında kalarak biz kavramının anlam kazandığı birleşik bir ruhla hareket etmesidir.

Merkezi yapıların hâkim olduğu çoğunlukla bütün kademelerden görüş ve karar alma süreçlerine dâhil etme anlayışı işletme açısından etkin ve verimli bir yapı olma yolunda toplu bir yaklaşımla; insanları, sistemleri, süreçleri ve yapıyı bir arada başarıya taşımaktadır. Bir kurumun başarısında takım çalışmasından bahsedebil-

“ Bir araya gelmek başlangıçtır, bir arada durabilmek ilerlemedir, birlikte çalışmak başarıdır. ”

Henry Ford

memiz için öncelikle; takım içi iletişimin açık olması, tüm çalışanların konu hakkında fikirlerini, duygularını ve düşüncelerini özgürce dile getirebilmesi önemlidir.

Neden Bir Takımız?

PGR ve Polat Group bünyesinde aile ve takım kültürü çok önemli bir yere sahiptir. Etkili bir takımla birlikte değer üretme süreciniz daha da kısalmış ve gelişir. Bu değer oluşturma süreci; bir

spor takımının amacı, bir şirketin müşteri ile kuracağı iletişim, bir fabrikanın üretim stratejileri gibi farklı alanlarda bulunabilir. Takım içinde farklı seslerin olduğu, neredeyse her fikrin tartışıldığı, karara bağlandığı ve aynı zamanda takım içindeki kişilerin fikirlerinin dikkate alınıp dikkatle değerlendirildiği bir ortamda yaratıcı olmanız kaçınılmaz.



Anastasia İrem
KUZNETSOVA

St. Petersburg State University of Economics mezunuyum, 2013 senesinden itibaren PGR bünyesinde Satış ve Pazarlama departmanında görev almaktayım.

PGR, global pazara ilk olarak 2012 senesinde açıldı. Benim Rus kökenli olmamın avantajlarıyla birlikte, çalışmalarımız sonucu 2013 senesinde Rusya pazarında ilk satışlarımızı gerçekleştirdik. Bu maceramızı Rusya ve Rusça konuşan diğer ülkeler için tek bir satış sorumlusuyla başlarken şimdi sadece bu pazara bakan 5 kişilik bir ekibimiz oluştu.

Türk markası olarak Rusya pazarında sağlam bir yer almış durumdayız. Bu bölgedeki satışlarımızı bu sene içerisinde %45 artırmayı hedefliyoruz. Rusya bölgesinde daha büyük bir kitleye en güzel şekilde hizmet verebilmek için her gün heyecanla çalışmaya devam ediyoruz.

Taḥsin
BİLGİ

Selçuk Üniversitesi Rus Dili ve Edebiyat bölümü mezunuyum. 2017 senesinden itibaren PGR bünyesinde Satış ve Pazarlama departmanında görev almaktayım. Çalıştığım ekip ile birlikte Rusya pazarının yanı sıra Azerbaycan, Kazakistan, Özbekistan, Gürcistan, Moldova ve Romanya ülkelerine satış yapmaktayız. Bu pazarların genişlemesinde faaliyet göstermekteyiz. Bu doğrultuda Azerbaycan' da temsilcilik oluşturduk. Bu pazarlarda birçok sektörde hizmet vermekteyiz, en çok talep gören sistemlerse Tarım, Vinç, Silo, Beton santralleri, Orman ürünleri makineleri ve Konveyör sistemleridir. Türk markamızın dünyadaki pazar payını büyütmek için el birliği ile çalışıyoruz.

Halima
ZANTUR

2017 senesinden itibaren PGR bünyesinde Satış ve Pazarlama departmanında çalışmalarımı yürütmekteyim. Fas doğumluyum. Arapça ve Fransızca konuşan ülkelerdeki satışlarımızdan sorumluyum. PGR'de çalıştığım sürede Tunus'ta mevcut bayimize montaj merkezi açıldı, Mısır'da bayimiz kuruldu halen Irak'ın Erbil şehrinde bulunan bayimize montaj merkezi kurma çalışmalarımız devam ediyor. Hedefimiz, Fransa pazarında daha geniş bir kitleye hizmet verebilmektir.

Anastasiia
İSAKOVA

Moscow Üniversitesi Finans ve Ekonomi mezunuyum, 2014 senesinde bugün ikinci vatan olarak gördüğüm Türkiye'ye yerleştim. Uzun yıllara dayanan iş hayatımda PGR bünyesinde doğduğum ülke ile iş yapmak ve bu iki ülke arasındaki bağın güçlenmesinde rol alabilmek beni çok mutlu ediyor.

Global pazara bakıldığında Rusya ve Rusça konuşan diğer ülkelere satışlarımız ilk sıralarda yer almaktadır. Bu bölgelerde çok daha büyük potansiyel görüyoruz. Bu nedenle ileriye dönük Rusya pazarına yerinde, daha hızlı hizmet verebilmek amacıyla PGR Rusya'nın güneyinde yerleşmeyi planlamaktadır.



Malek
BEN DHIEF

1995 senesinde Tunus' ta doğdum. Manouba'da Edebiyat, Sanat ve Beşeri Bilimler Fakültesi, İngiliz Edebiyatı mezunuyum. Arapça, Fransızca, İngilizce ve Türkçe dillerine hakimim. Dil bilgimi efektif bir şekilde markamızın global pazardaki payını artırmak için kullanmaktayım. PGR bünyesinde Doğu Afrika ve Fransa ülkelerindeki satışlarımızdan sorumluyum. Hedefim, firmamızın mevcut pazar payını büyütme ve müşteri portföyümüze yeni müşteriler katmamıza destek olmaktır.

Ahmet
KAHRAMAN

Akdeniz Üniversitesi Elektrik Elektronik Mühendisliği bölümü mezunuyum. PGR bünyesinde Satış Mühendisi olarak görev almaktayım, çalışma hayatımın yanı sıra Adnan Menderes Üniversitesi İşletme Fakültesi'nde yüksek lisans yapmaktayım. PGR' de bulunduğum ekip ile birlikte Avrupa ülkelerindeki satışlardan sorumluyum. Özellikle İtalya'da ki sipariş talepleriyle ilgilenmekteyim. Satışlarımızın her sene daimi bir şekilde büyüdüğü bu pazarda ileriye dönük daha da büyük bir kitleye ulaşabilmek adına PGR İtalya'da ciddi yatırımlar hedeflemektedir.

Ezgi
KESKİN

Almanya'da doğmanın, büyümenin ve eğitim hayatımı tamamlamanın getirdiği avantaja PGR bünyesinde Yurtdışı Satış Sorumlusu olarak Almanya pazarındaki satışlardan sorumluyum. Almanya'da makine üretim sektöründe faaliyet gösteren önemli şirketler ile iş birliği halindeyiz. Bunun dışında satışların büyük bir oranını Almanya'da bulunan PGR GmbH fabrikamız üzerinden gerçekleştirmekteyiz.

PGR GmbH şirketimiz 2014 yılında Ahlen, Nordrhein-Westfalen Almanya'da hizmete açıldı. 5.800 m2 üretim alanına sahip fabrikamız Avrupa'daki müşterilerimize ürünlerimizi daha hızlı bir şekilde ulaştırıyor ve satış sonrası desteği yerinde veriyor. Turquality kapsamında aldığımız destek ile birlikte bu pazarda markamızı daha da önemli konumlara getirebilme hedefiyle ciddi yatırımlar planlamaktayız.

Nazım
YÜKSEL

Ben Nazım Yüksel. Bahçeşehir Üniversitesi Siyasal Bilimler mezunuyum. Yaklaşık 1,5 senedir PGR bünyesinde yurt dışı satış sorumlusu olarak görev yapıyorum. İspanya da ki bayilerimiz olan Tercesa ve Harry Walker ile ilgileniyorum. Ayrıca son bir sene içinde Slovakya, Sırbistan, İskoçya, Bosna, İtalya ve Vietnam da yeni müşterilerimizi portföyümüze eklemiş bulunmaktayız. Tercesa özellikle kit alan bir bayimiz. Bayimiz üç tane yeni müşteri ile çalışmaya başladıklarını belirtmişlerdir. Dolayısıyla bu sene içinde geçen seneye oranla çok daha fazla sipariş vermiş bulunmaktalar. Harry Walker ise genelde ihale usulü olarak çalışan bir bayimiz ve hali hazırda birkaç ihaleleri bulunmakta ve çalışmalarımız devam etmektedir. Bu yıl içinde yeni müşterilerimizden İtalya ve Bosna dan da siparişlerimiz mevcuttur ve birlikte Slovakya da ki müşterimizin siparişe dönüşmesini beklediğim tekliflerimiz vardır. Yeni müşteriler ve bayilerimizin artan siparişleri ile birlikte bu seneki hedeflerin çok kısa bir zamanda yakalanacağı ve satışların geçen seneye kıyasla çok daha fazla olacağı kanaatindeyim.

Atiyeh
ASAAD

Doğup büyüdüğüm İran' da önce Tebriz Üniversitesi İngiliz Edebiyatı lisansımı daha sonrasında İran Bilim ve Teknoloji Üniversitesi'nde İngilizce Öğretmenliği yüksek lisansımı tamamladım.

İngilizce dil bilgisini bir iş alanı ile birleştirmenin harika olacağına her zaman inanmıştım. Çünkü dil bilgisinin sonsuz kapılar açtığını ve çok sayıda yeni bilgi imkânı sunduğunu düşünüyorum. Toplam 7 senelik makine sektöründeki bilgi ve tecrübeme, 2019 senesinden itibaren PGR bünyesinde yeni bilgiler ekleyerek devam ediyorum.

Şirketimiz 5 kıtada 80' den fazla ülkeye, dünyanın her bir yanına ihracat yapıyor ve ürünlerinin kalitesini günbegün üst seviyelere taşıyor. PGR ailesinin bir parçası olmak, dünyanın dört bir yanından Avrupa, Amerika, Kanada ve İran gibi bölgelerde önemli müşteriler ile çalışmak hakikaten gurur verici. PGR' de şirket hedeflerimizi gerçekleştirmek için yoğun bir tempoda el birliği ile çalışıyoruz. Turquality kapsamında destek alan ilk redüktör üreticisi olmanın sevinciyle birlikte, şirketçe belirlenen hedef ülkelerde Türk markamızın ismini tanıtmaya amacıyla ciddi yatırımlar planlamaktayız. Satış Sorumlusu olduğum Danimarka ülkesi bu hedef pazarlar arasında yer almaktadır.



Selin TUNA

1992 Aydın doğumluyum, 2014 yılında Elektrik Elektronik Mühendisliği eğitimimi tamamladım. Polat Group ailesine 2015 yılında katıldım. Polat Group bünyesinde bulunduğum süre boyunca Avrupa bölge özellikle İtalya pazarı sorumlusu olarak görev aldım. PGR 'de satış sistemi PGR Satış Direktörlüğü altında Yurt içi ve Yurt Dışı Satış Müdürlüğü olarak ikiye ayrılmaktadır. Satış Direktörlüğü altında 40 kişilik ekibimiz görev almaktadır. Yurt Dışı Satış ekibi olarak 4'ü mühendis toplam 13 kişiyle yurt dışında hizmet vermekteyiz. Başta Almanya, İtalya, Rusya, Tunus, Letonya, Polonya, Danimarka, İsrail, İspanya olmak üzere birçok ülkede bayilerimiz olmakla birlikte sayısı artmakta olan yeni bayilerimiz ve son kullanıcılarımız bulunmaktadır. Pandemi öncesinde katılım sağladığımız birçok fuar, etkinlik, müşteri ziyaretleriyle Avrupa'daki bilinirliğimizi güçlendirdik. Sorumlusu olduğum İtalya pazarında son iki yıllık periyotta yaklaşık olarak %125 ve Yurt Dışı Satış olarak %35 büyüme oranı yakaladık. Ayrıca önümüzdeki beş yıllık planlarımızda Almanya, İtalya, Danimarka, Polonya, Avusturya gibi önemli redüktör pazarlarında yatırım planları bulunmaktadır.

Mustafa AYRIK

Hayalini kurmuş olduğum işimi Polat Group Redüktör ailesine 2017 yılında katılarak Yurtdışı Orta Doğu ve Kuzey Afrika satış sorumlusu görevime başlayarak kavuşmuş oldum. Eğitim hayatımı doğduğum ve büyüdüğüm Suriye ili olan Lazkiye de Torna ve Tesviye Teknikerliğini bitirerek tamamladım.

Çalışmaktan mutluluk duyduğum satış görevimde şirket olarak konulan satış hedeflerinden bana düşen görevi gerçekleştirmenin gururunu yaşayarak bugünlere gelmiş bulunmaktayım. Mevcut olan görevime ek olarak görevini yeni üstelenmiş olduğum fuar organizasyonlarının takibini sağlıyorum. Covid-19 pandemisinde bütün fuarlar ertelendi veya iptal edildi. Bu günlerde pandemi etkilerinin azalmasıyla birlikte fuar katılımlarımıza kaldığımız yerden devam ediyoruz. 2022 yılında uluslararası birçok fuara katılım sağlamayı hedefliyoruz ve müşterilerimizle tekrar bu güzel ve prestijli organizasyonlarda kavuşmuş olacağız. Hayallerimin arkasından koştuğum gibi sizde hayallerinizden ve hedeflerinizden vazgeçmeyin. Saygılar..

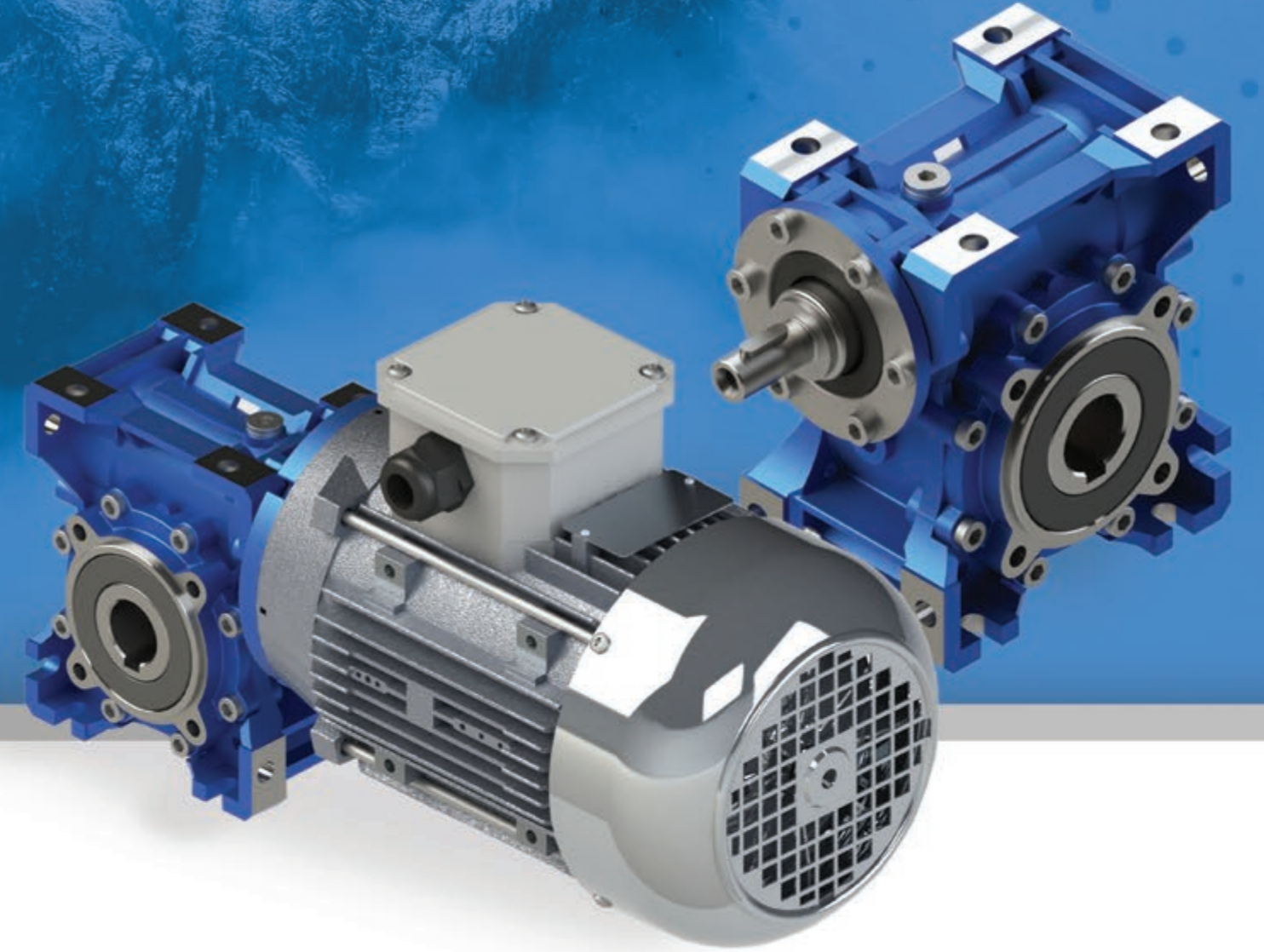
Burak BURAN

İzmir Ekonomi Üniversitesi Elektrik-Elektronik Mühendisliği bölümünden tam burslu ve %100 İngilizce eğitim alarak mezun oldum ve Almanca eğitimim de bulunmaktadır. Şirketimiz bünyesinde yurtdışı satış mühendisi olarak çalışmaktayım ve bunun yanı sıra Adnan Menderes Üniversitesi'nde faal olarak aynı bölümde yüksek lisans yapmaktayım. PGR bünyesinde ana sorumluluk alanım Avrupa bölgesindeki müşterilerdir. Turquality kapsamındaki 5 hedef ülkeden biri olan Polonya ülkesinin sorumlusu olarak görev almaktayım. Polonya'daki Tormec bayimiz üzerinden bu bölgedeki satışlarımızın önemli bir oranını gerçekleştirmekteyiz. Polonya bölgesindeki hedef pazarımızı genişletip bu bölgedeki satışlarımızı artırmak için çalışmalar yapmaktayız ayrıca bu pazarda daha etkili bir oyuncu olabilmemiz için yeni projeler geliştirmekteyiz. Kaldırma sektörü de çalışma alanlarımdan birisidir, bu sektörde dünyanın her bir yanından müşterilerimiz bulunmaktadır ve bu ürün gruplarının pazarını geliştirmek için devam eden çalışmalarımız bulunmaktadır.

Hüseyin ALİKOÇ

İstanbul doğumluyum. Anadolu Üniversitesi İngilizce İktisat bölümü mezunuyum. Polat Group Redüktör yurt dışı satış sorumlusu olarak görev yapıyorum. Sorumlusu olduğum ülkelerden biri olan Avusturya, Turquality kapsamında şirketçe kararlaştırılan bir hedef ülke konumundadır. PGR olarak öncelikli hedeflerimiz; rekabetçi ve güçlü kalite politikamız ile küresel piyasadaki pazar payımızı artırmak, sektörün fark yaratan öncülerinden olmak ve müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutmaktır. Bu doğrultuda Avusturya ülkesinde bayi arama çalışmalarımız devam etmektedir. İleriye dönük markamızın tanınırlığını arttırmak amacıyla bu bölgede önemli yatırımlar planlamaktayız. Burada planladığımız yapılanma sayesinde Avrupa'daki pazar payımızı ciddi şekilde arttırmayı hedefliyoruz.

YÜKSEK MUKAVEMET
ve ESTETİK
Bir Araya Geldi



Düşük momentlerin, düzenli yüklerin söz konusu olduğu tahrik sistemleri için sunulan sonsuz dişlili tahrik sistemleri, sessiz çalışmalarının yanı sıra, hafif, yüksek mukavemetli modern tasarımlı gövdeleriyle ön plana çıkmaktadır.

Her Şey Daha Güzel Bir Dünya İçin

Geri dönüşüm; tekrar değerlendirilebilmesi mümkün olan atıkların birtakım işlemlerden geçerek yeniden üretim sürecine dâhil olmasıdır.

Geri dönüşüm sayesinde atıkların tekrar kullanılması enerji tasarrufunu artırmaktadır. Kaynakların tükenmesini önlemek ve atık çöp miktarını azaltmanın tek yolu geri dönüşümdür. Polat Group doğaya ve çevreye olan saygısı ile emisyon değerlerini gün geçtikçe azaltarak Dünya'ya ve doğaya olan borcunu ödemek için çalışmaktadır.



Su ayak izi nedir?

Suyun hayatımızın vazgeçilmez bir parçası olduğu “su götürmez” bir gerçek. Fakat bunun tek sebebi hayatımızı idame ettirebilmek için tüketilmesi gereken (günlük 2 litre) ya da hijyen amaçlı kullanılan temel madde olması değil.

Bu yazıyı okuduğunuz bilgisayarınızdan, bir yandan yudumladığınız kahvenize (kahvenin demlenmesi sırasına kullanılan suyun yanı sıra) kullandığımız ve tükettiğimiz her ürünün üretim veya yetiştirilmesi aşamasında su kullanılıyor. Kullandığımız ürünlerin üretim ve yetiştirme aşamasında kullanılan su miktarını günlük kullandığımız su miktarına eklediğimiz zaman su ayak izimiz ortaya çıkıyor.

Su ayak izi 3 bileşenden oluşuyor: Mavi su ayak izi, yeşil su ayak izi ve gri su ayak izi. Mavi su ayak izi, ürünün üretim ya da yetiştirilmesi aşamasında kullanılan yüzey ve yer altında bulunan tatlı suları temsil ederken; yeşil su ayak izi, kullanılan yağmur suyunu; gri su ayak izi de üretim ve yetiştirme sürecinde kirletilen tatlı su miktarını temsil etmektedir. Örnek vermek gerekirse; bir kilo sığır etinin elde edilmesi için harcanması gereken su miktarı yaklaşık 15,400 litre harcanan bu suyun %94'ü yeşil, %4'ü mavi,%2'si gri sudan meydana gelmektedir.

1996- 2005 yılları arasında toplanan verilerin ortalamasında dünya genelinde yıllık harcanan suyun yanı dün-

yanın yıllık su ayak izinin 9,087 Gigametre³ (1 Gm³ = 1,000,000,000,000,000,000,000,000 m³) olduğu tespit edilmiştir. Harcanan bu su miktarının %74'ü yeşil, %11'i mavi, %15'i de gri su ayak izidir. Bu devasa pastanın %92'lik dilimini tarımsal üretim oluşturmaktadır.

O yıllardan bugüne tüketim alışkanlıklarının ve nüfusun değişimi göz önünde alındığında, dünyamızın yıllık su ayak izinin oldukça artmış olduğu çıkarımını yapmamız pek de zor olmaz. Bu tezi desteklemek için teknolojik aletlerin bel kemiği olan çiplerin her birinin üretimi için gerekli su miktarının yaklaşık 8,300 litre olduğu bilgisini sunabiliriz.

Sanal Su

Su ayak izinin hem direkt olarak günlük hayatımızda kullandığımız suyu hem de kullandığımız ürünlerin üretimi aşamasında kullanılan fakat son kullanıcı olarak bizlerin görmediği suyu kapsayan bir kavram olduğunu söylemiştik. Son kullanıcının görmediği bu su tüketimi-

ne “Sanal su” adı veriliyor. Sanal su kavramı, bir ürünün tüm üretim aşamaları esnasında kullanılan suyu kapsamaktadır. Örneğin; kahveyi ele alırsak: Kahvenin bitkisinin yetiştirilmeye başlamasından kahvenin son tüketicinin kendisine bir bardak kahve hazırlamasına kadar geçen süreçte kullanılan sanal su miktarı yaklaşık 140 litreken tüm bu süreç boyunca kullanılan direkt su kullanımı yalnızca bir fincan (yaklaşık 250ml).

“Sanal su” kavramının mucidi Tony Allan; Orta Doğu'daki su kıtlığından dolayı çıkması beklenen savaş ya da iç karışıkların nasıl olup da çıkmadığını merak etmesi sebebiyle bu konuda araştırmalara başlamış. Yaptığı araştırmalar sonucunda bu bölgedeki ülkelerin çektiği su kıtlığına rağmen yaptıkları büyük ölçekli gıda ticaretleri ile ayakta kalabildiğini keşfetmiş. Bu keşfi sonucunda bu ülkelerin yalnızca bu ürünleri değil, bu ürünlerin üretimi sırasında kullanılan suyu da ithal ettiklerini fark edip sanal su kavramını türetmiş.

Yalnızca su kıtlığı olan ülkelerin yaptığı ticaret değil, uluslararası ticaretlerin tamamında sanal su da ticarete dâhil oluyor. 1996-2005 yılları arasında endüstriyel ve ta-

rımsal ürünlerin ticareti sırasında yıllık ortalama sanal su hareketliliğinin 2,320 Gm³ olduğu hesaplanmış. Bu sanal suyun %68'inin yeşil, %13'ünün mavi ve %19'unun gri su ayak izidir. Sanal su hareketliliği özellikle su kıtlığı yaşayan ya da su kıtlığı yaşama tehlikesinde olan ülkeler için elzem olsa da 1996-2005 yılları arasındaki rakamlara bakıldığında su hareketliliği dolayısıyla oluşan su ayak izinin daha büyük bir kısmı mavi ve gri su ayak izinden oluşuyor. Yani uluslararası sanal su ticareti ile yüzey ve yeraltı su kaynakları hem daha fazla kullanılıyor hem de daha fazla kirletiliyor.

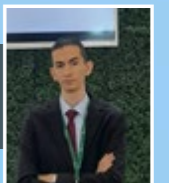
Ne yapmalı?

Su kaynaklarımız giderek azalırken insanlık olarak su ayak izimizi el birliği ile büyütüyor olmamızdan dolayı çok yakın zamanda hem üretim sıkıntıları hem de içme suyu kıtlığı tehlikesi ile karşı karşıya kalacağız. Uluslararası ticaretin ya da elektronik eşya üretiminin durdurulamayacağı aşikâr olduğuna göre su ayak izimizi küçültmemiz için yapılabilecek pek bir şey yok gibi gözükse de üretim aşamasında ve bireysel çapta alınacak önlemler ile dünyanın su ayak izini bir nebze de olsa küçültmemiz mümkün.

Bireysel çapta alınabilecek önlemler oldukça basit. Öncelikle su tasarrufu konusunda hassasiyet sahibi olmak elzem. Ayrıca tüketim çılgınlığından kaçınarak yalnızca gerekli olduğu kadar alışveriş yapmamız gerekiyor. Bunun ne kadar fark yaratabileceğini gösterebilmek adına örnek vermek gerekirse; bir tişört üretimi için harcanan su yaklaşık 2,720 litre (%54 yeşil, %33 mavi, %13 gri su ayak izi), bir kot pantolon üretimi için harcanan su ise 10,850 litredir (%45 yeşil, %41 mavi, %14 gri).

Üretim aşamasında alınabilecek önlemlerin başında ise arıtma teknolojileri geliyor. Özellikle üretim aşamasında ortaya çıkan atık suların susuzlaştırılması ile elde edilen arındırılmış su ve çamur kekinin farklı alanlarda kullanımı ile sürdürülebilirlik sağlanabilir. Arındırılmış suyun sulama alanında kullanılabilir. Elde edilen çamur keki ise işlemden geçtikten sonra yakılarak biyogaz elde edilebilir. Ayrıca yakılma sonucu oluşan küller kimya sanayisinde kullanılabilir.

Uğurkan Bozkurt
Pazarlama Uzman
Yardımcısı



Polat Makina Sürdürülebilirlik Projelerinizde Yanınızda

Doğa Dostu Ekipmanlarımız ile Sürdürülebilirlik Projelerinizde Yanınızdayız

Artan nüfus ve nüfustan katbekat daha hızlı artan tüketim talebi, Dünya'daki kaynakları oldukça hızlı bir şekilde tüketiyor. Küresel Ayak İzi Ağı (World Footprint Network) isimli kuruluş tarafından her sene hesaplanan Dünya Aşım Günü'ne (Earth Overshoot Day) göre 2021 yılı boyunca Dünya'nın bizim için üretebileceği tüm kaynakları insanlık olarak 29 Temmuz'a kadar tüketmiştik. Yani geriye kalan 5 ayda tükettiğimiz kaynaklar gelecekte borç alındı. Ülkeler bazında hesaplanıp tüm dünyanın karbon ayak izi bu ülke kadar büyük olsa Dünya Aşım Günü ne zaman olurdu sorusuyla yapılan hesaplamalar doğrultusunda kaynakları en geç bitiren ülkenin Jamaika, en erken bitiren ülkenin ise Katar olduğu ortaya çıktı. Katar, o yılın kaynaklarını 10 Şubat tarihinde tüketirken Jamaika aynı kaynakları 20 Aralık tarihine kadar kullanabiliyor. Her iki durumda da ortaya çıkan sonuç şu anki tüketim alışkanlıkları en iyi durumda olan ülke bile yıllık yenilenebilir kaynaklarla yetinmiyor.

Bu sebepten dolayı hem bizim hem de gelecek nesillerin daha iyi bir dünyada yaşayabilmemiz için hem bireysel hem de kurumsal olarak elimizi taşın altına koymamız gerekiyor.

Polat Makina olarak biz üstümüze düşen kısmı yerine getiriyoruz. Üretim hattımızda maksimum verimlilik ve minimum enerji tüketimi sayesinde ürettiğimiz karbon ayak izini minimumda tutuyoruz. Ürettiğimiz makineler ile müşterilerimize sıfır karbon ayak izi üreten makineler sunuyoruz.

Ürettiğimiz makinelerin çalışırken sıfır karbon ayak izi üretmesinin yanı sıra firma olarak sürdürülebilirlik konusunda da oldukça duyarlıyız. Sürdürülebilirlik konusundaki hassasiyetimizi ürettiğimiz makinelere nasıl yansıttığımız konusunda birkaç örnek vermemiz gerekirse:

- Makinelerimizin dayanıklı olması sayesinde daha az yedek parça ve makine yenileme ihtiyacı doğması,
- Makinelerimizin daha az enerji tüketimi ile daha fazla ürün elde edilmesi,
- Atık su içerisindeki değerli ham maddelerin geri kazandırılmasını hedefleyen makinelerimizin olması,
- Makinelerimizin proses esnasında daha az polimer kullanımına olanak sağlaması,

Yalnızca ürettiğimiz makinelerle sürdürülebilirlik konusuna yaptığımız katkıya daha pek çok madde ekleyebiliriz fakat firma olarak yalnızca üretimde değil her alanda ve yaptığımız her şeyde en ön plana sürdürülebilirliği koyuyoruz.

Aysu Sağdıç
Marka Ve
Pazarlama Müdürü



Polat Makina Mobil Slop Yağı Geri Kazandırma Sistemi ile Slop Yağı ve Sintine Suyu Çözümlerini Sahada Sunuyor.

1978 yılından bu yana endüstriyel santrifüj teknolojilerinde hizmet veren Polat Makina, slop yağı ve sintine suyunun sahada arıtılması için tasarladığı Yeni Mobil Slop Yağı Geri Kazandırma Sistemi ile akıllıca çözümler sunmaya devam ediyor.

Avrupalı bir müşteri için tasarlanmış 40 ft'lik bir konteyner içerisinde yer alan sistem, slop yağı ve sintine suyundan değerli petrolün geri kazanılması ve arıtılmadan bırakılması halinde doğaya zarar verebilecek maddelerin arıtılması için gerekli prosesi sağlayan tüm ekipmanları içermektedir. Hem slop yağı hem de sintine suyu; su, katı madde ve değerli yağlardan meydana gelir. Polat Makina tarafından tasarlanan Mobil Slop Yağı Geri Kazandırma Sistemi ile; süreciniz sadece çevre dostu olmakla kalmayacak; aynı zamanda, hem sistemin tamamen mobil olması sayesinde proses uygulanacak ürününün nakliye maliyetinden kurtularak hem de değerli yağları geri kazanarak tasarruf etmenize yardımcı olacaktır.

Konteyner içerisinde yer alan ana ekipmanlar; bir adet üç fazlı dekantör ve iki adet üç fazlı separatördür. Bunlara ek olarak ürünün ana ekipmanlar arasında güvenli bir şekilde transferini sağlamak için kontrol vanaları, stok tankları, ısıtma elemanları, kimyasal dozaj ünitesi ve pompalar bulunmaktadır.



Ayrıca prosesin güvenle gerçekleşmesini sağlamak adına vanalar, ısı sensörleri, basınç transmitterleri ve akış ölçerler gibi kontrol ekipmanları yer almaktadır. Konteyner içerisinde yer alan PLC sistemi, prosesi sürekli olarak takip ve otomatize eder.



Proses Nasıl Gerçekleşir?

Mobil Slop Yağı Geri Kazandırma Sistemi'nin içerisinde yer aldığı konteyner, prosesin gerçekleştirileceği sahaya ulaştıktan sonra kapakları açılır. Hava, su ve elektrik bağlantıları yapıp ürün giriş-çıkış kanallarının bağlanması ardından sistem ön ısıtma işlemine tâbi tutulur. Bu ısıtma işleminin ardından ürün, pompalar aracılığıyla ilk dekantöre taşınır.

Dekantörde ürün üç faza ayrılır. Bunlar; Katı faz, ağır faz ve hafif faz. Yoğun miktarda su içeren ağır faz ilk separatöre gönderilir. Bu separatörde yağ sudan ayrıştırılır. Elde edilen yağ bir stok tankına, elde edilen su ise diğer stok tankına gönderilir. Bunun ardından, yoğun miktarda yağ içeren hafif faz ikinci separatöre gönderilir. Bu separatörde su yağdan ayrıştırılır. Son olarak; bu süreçte elde edilen yağ, ilk separatörden elde edilmiş yağın bulunduğu stok tankına; bu süreçte elde edilen su ise ilk separatörden elde edilmiş suyun bulunduğu stok tankına gönderilir. Proses sonucu elde edilen su ve katı faz farklı bir sistem ile bertaraf edilmek üzere sistemden atılır.

Kısacası; Polat Makina tarafından tasarlanan Mobil Slop Yağı Geri Kazandırma Sistemi sayesinde artık slop yağının arıtılması ve içerisindeki değerli yağların sahada geri kazanılmasını, yani bu sistem için fabrikada yer ayırmadan prosesin gerçekleştirilebilmesini, mümkün kılıyor.



Artık Stantlarımız Daha Doğa Dostu

Polat Makina olarak her alanda benimsemiş olduğumuz sürdürülebilirliği bizi temsil eden stantlarımıza da yansıtıyoruz.

Polat Makina olarak 2022 yılında yurt dışında katıldığımız fuarlarda cam stantlar kullanmaya başladık. Cam stantların sürdürülebilirlik açısından ahşap stantlara göre pek çok avantajı bulunuyor. Yaygın olarak kullanılan ahşap stantlarda kullanılan ahşabın, cam gibi eritilip tekrardan kullanılabilir bir hammadde olmamasından dolayı ahşap stantların geri dönüştürülebilirliğini olanaksız kılıyor. Bunun yanı sıra neredeyse tüm fuarların farklı stant gerekliliklerinin bulunmasından ötürü bir fuarda kullanılan ahşap standın başka bir fuarda kullanılabilmesi, maalesef, mümkün olmuyor, bu da her fuar sonrası kullanılan ahşap stantların çöpe gitmesine neden oluyor. Cam stantlarda kullanılan camın oldukça kolay geri dönüştürülebilir bir madde olması, stant tekrar kullanılmayacak olsa dahi kullanılan malzemenin boşa gitmesini önleyerek sürdürülebilirliği sağlıyor.

Hedefimiz yaşanabilir bir dünya bırakmak

Ayrıca cam stantların modüler yapısı sayesinde standın hem ulaşımı hem de inşası oldukça kolaylaşıyor. Stant inşasında kullanılan camın çift katlı olması da standın güvenli olmasını sağlıyor.

Kullanılan modüler cam panellerin pek çok avantajının bulunmasının yanı sıra bu stantları tercih etmemizin asıl sebebi firma olarak her alanda benimsemiş olduğumuz sürdürülebilirliği dünyanın dört bir yanındaki fuarlarda firmamızı temsil eden stantlarımızda da sağlayabilmek. Böylece hem fuarda bizleri ziyaret eden misafirlerimize firmamızın sürdürülebilirlik konusunda ne kadar hassas olduğunu yansıtıyor hem de yarınla daha yaşanabilir bir dünya bırakma hedefimizde bir adım daha atmış oluyoruz.



► Anuga FoodTec

Uluslararası yiyecek ve içecek endüstrisi için en önemli global ticaret fuarıdır. Aynı zamanda dünyanın tek tedarikçi fuarı olarak bilinen Anuga FoodTec gıda üretiminin tüm konularını kapsamaktadır.

26-29 Nisan, 2022
Koelnmesse, Köln, Almanya



► IFAT Munich:

Dünya'nın, su, atık su arıtımı, atık geri dönüşümü, hammadde yönetimi ve çevre alanları arasındaki lider fuarı IFAT, sektöründeki inovasyonları, kaynakları ve çözümleri takip ederek birçok pazara hitap etmektedir.

30 Mayıs - 3 Haziran, 2022
Messe München, Münih, Almanya



Polat Group Redüktör, Traceparts'ta Yerini Aldı

POLAT GROUP, PGR markası ile online içerik portalı TraceParts'a üye oldu.

Dijital dönüşüm konusunda sektörünün ve sanayi şirketlerinin önde gelen grup şirketlerinden POLAT GROUP, PGR markası ile online içerik portalı TraceParts'a üye oldu. PGR, dünyaca ünlü uluslararası içerik platformuna dahil olarak web sitesinde zaten mevcut olan konfigüratör teknolojilerine ilave olarak ürün modellemelerinin daha geniş kitlelere ulaşması için çok önemli bir adım atmış oldu. Böylece artık tasarımcılar ve mühendisler, PGR

ürünlerine dünyanın her yerinden kolayca 7/24 ulaşabilecekler.

Dijitalleşmenin moda olmaktan çıkarak ana ihtiyaç haline gelmesi ile birlikte dönüşen sanayi sektörü, tasarımlarına dahil etmek ve kendi güncel parça kütüphanesini oluşturmak üzere özgün, şirket içi CAD programlarına uyumlu özgün formatlar ve dijital verileri tercih ediyor. Mühendisler ve makine tasarımcıları, tasarım ilhamlarını dijital ürün bilgileriyle sağlıyor ve

böylece üreticiler ve tedarikçiler büyük veri analitiği sayesinde bu bilgilere kolayca ulaşıyor. Ulaşılan bilgiler, kullanıcılar ve hedef kitle sanayi şirketlerine ait çok değerli satış pazarlama verileri sağlıyor. Ayrıca en önemli konulardan biri olan mevcut müşterilerin memnuniyeti için sürekli güncellenen 3D CAD model ve teknik çizimlerle desteklenen tasarımlar sayesinde rakiplerin önüne kolayca geçmek mümkün oluyor.

TraceParts Türkiye resmi temsilcisi Normsoft A.Ş., dijital pazarlama alanında gerçek anlamda eksik kalmış Türk üreticilerinin içerik pazarlama ve e-ihracatı destekleyerek bu önemli görevi Türkiye'de üstlenen ilk ve tek yazılım şirketi olarak; eğitim ve destek sürecinin ülkenin kendi dilinde (%100 Türkçe) ve 3 adet ücretsiz eğitim ile gerçekleştirmekte ve böylece yerli & milli çözüm ortaklarına sonsuz destek sunmaktadır.

TraceParts Hakkında

TraceParts 195'ten fazla farklı ülkedeki 1,2 milyon şirketten toplam 4.700.000 kayıtlı üyesiyle mühendislik, endüstriyel ekipman ve makine tasarımı alanlarında dünyanın önde gelen CAD içerik platformlarından biridir.

Dünya çapında milyonlarca mühendis ve tasarımcıya CAD içerik platformu üzerindeki 1.500'ün üzerinde tedarikçi onaylı ürün kataloğuna ulaşma şansı veren TraceParts; tasarım, satın alma, imalat&bakım süreç ve operasyonları ile neredeyse her bir endüstriyel sektördeki dijitalleştirme ihtiyaçlarını mükemmel şekilde karşılayan milyarlarca 2D teknik çizim ve 3D CAD modeline ve ürün veri sayfasına erişim sağlar.

Şu an global TraceParts portalına kayıtlı milyonlarca mühendis, tasarımcı ve satın almacılara; TraceParts web sitesinden www.traceparts.com PGR ürünlerini inceleme, ilgili dosyaları AutoCAD, Solidworks, Inventor, Catia, Step vb. 70'den fazla formatta indirme ve özel sipariş formu üzerinden doğrudan satış ekibi ile irtibata geçme imkanı sunulmaktadır.

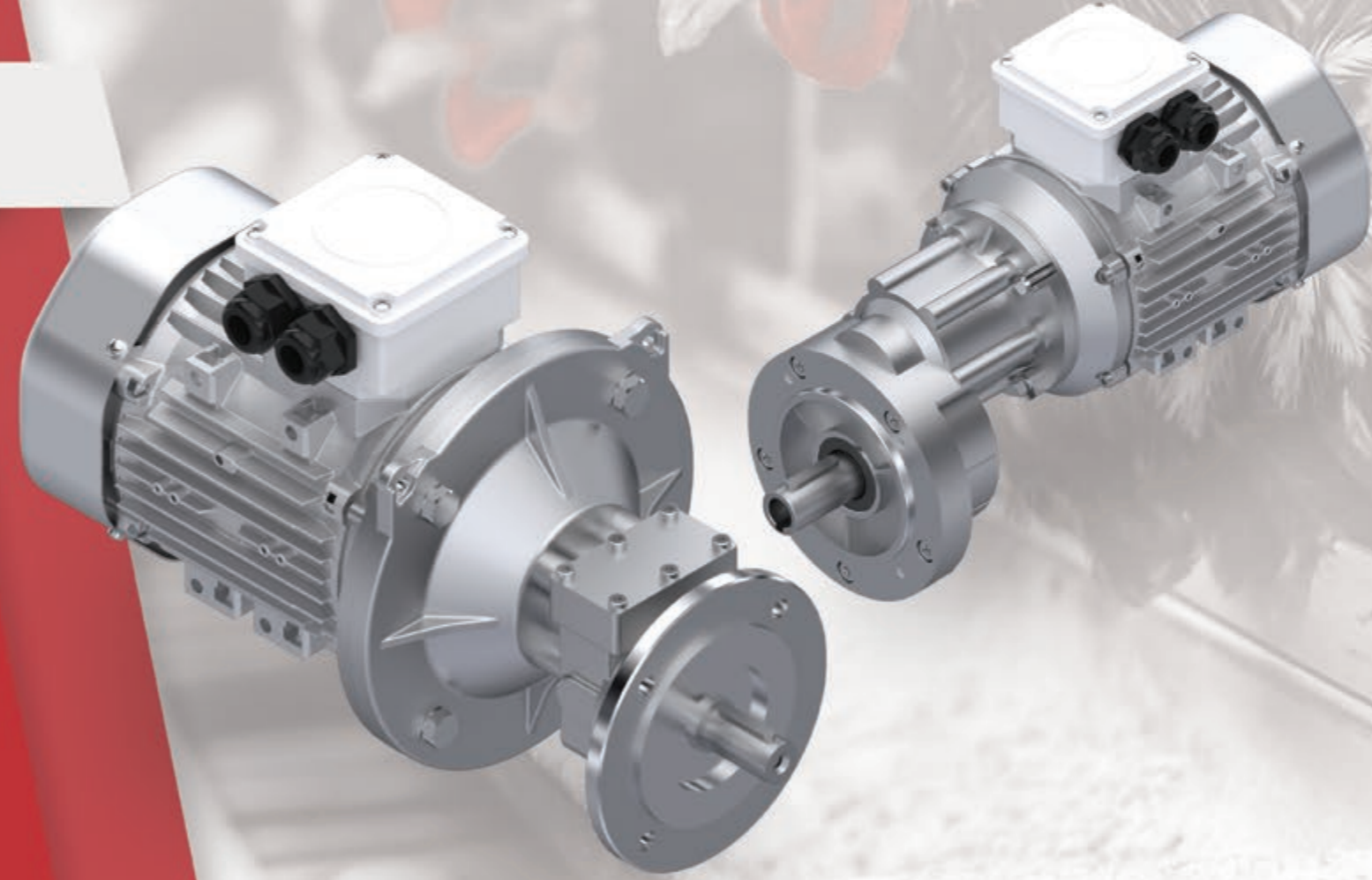
AKIN TERZİ
NORMSOFT A.Ş.



PX/PPC Serisi

Kanatlı Yemleme Redüktörleri

Kümes hayvancılığı yemleme sistemleri için geliştirilen PX/PPC serileri, sessiz ve sorunsuz çalışmaları ve hafif yapılarıyla tercih edilmektedir.



*İhtiyaçlarınıza Özel
Çözümler*

Sektördeki Yeni Ayak İzleri

► Interzoo 2022

24-27 Mayıs tarihinde, Nürnberg Almanya'da düzenlenen ve dünyanın en büyük evcil hayvan malzemeleri fuarlarından biri olan Interzoo 2022 Fuarı'na katıldık.

Grup şirketlerimizden biri olan PG Kimya'nın markaları Olivacat ve VetNaCare ile katıldığı keyifli bir fuarda ürünlerimizin tanıtımını yaptık. 4 gün boyunca süren Interzoo Fuarı'nda, ilgili sektör liderleriyle bir araya gelerek ürünlerimizi dünya piyasasına tanıtmaya fırsatı bulduk.





Dünya'da İlk ve Tek %100 DOĞAL

Zeytin Çekirdeklerinden
Üretilen Kedi Kumu

Yapay koku, Sentetik kimyasal, boya ve genetiği değiştirilmiş organizma (GDO) içermez.
Ayrıca kum kabında bakteri ve parazit oluşumunu engeller

OLVACAT®



Bugünden Yarına Verilen En Büyük Hediye : Fidan

Hakan Tanrıverdi

Grup Plantpark Bilişim Fidancılık ve Reklam Hiz. San. Tic. Ltd. Şti.

Grup Plantpark Bilişim Fidancılık Kurucusu Hakan Tanrıverdi İle Oya Fidancılığı İle İlgili Sohbet Ettik.

Merhaba, öncelikle sizi ve şirketinizi daha yakından tanımak isteriz. Bize kısaca kendinizden ve firmanızdan bahsedermisiniz?

Merhaba ben Hakan TANRIVERDİ. Atatürk Üniversitesinden 1995 yılı Peyzaj Mimarlığı Bölümünden mezun oldum. Kısa bir süre gıda sektöründe çalıştıktan sonra 10

yıl İstanbul Büyükşehir Belediyesi İstanbul Ağaç ve Peyzaj A.Ş.' de çeşitli görevlerde çalıştım. Daha sonra 10 yıl özel sektörde genel müdürlük yaptım. Genel müdürlük tecrübemden sonra ise 2015 yılında Grup Plantpark Bilişim Fidancılık ve Reklam Hiz. San. Tic. Ltd. Şti. firmasını kurdum. Grup Plantpark dış mekân süs bitkisi üretimi alanında çalışmaktadır. 20 yıllık tecrübemizi

sahaya yansıttık ve yansıtmaya devam etmekteyiz. Daha sonra grup firmamız olan KRD Tohumlama Teknolojileri ile birleştik. Bu firmamız ise (hydroseeding) sulu tohumlama teknolojileri ile ilgilenmektedir. Sektörümüzün ihtiyacı olan bitki besleme alanındaki boşluğu görünce organomineral gübre üretimini de bünyemize katarak yolumuza devam ettik.



Ne kadar zamandır bu sektörde faaliyet gösteriyorsunuz?

2015 yılından beri Grup Plantpark Bilişim Fidancılık ve Reklam Hiz. San. Tic. Ltd. Şti. olarak faaliyet gösteriyoruz.

Fidancılıkla ilgili bize biraz bilgi verebilir misiniz? Hangi bitki türlerini yetiştiriyorsunuz? Uzmanlık alanlarınız nelerdir?

Grup Plantpark sektörde kendine yenilikçi ürün, hizmette kalite prensibini ilke edinmiş bir firmadır. Fidancılık alanında özellikle yapraklı büyük ağaç yetiştirmek hedefimizdir. Hem tarla da üretim, hem de saksıda üretim yapmaktayız. Bizim için fidan çeşitliliği çok önemlidir. Çeşitli varyasyonlarıyla beraber 1000 üzerinde bitki çeşitliliğimiz var. Faaliyet alanımız yurtiçiyle sınırlı değil, yurtdışında bazı ülkelere de ihracat yapmaktayız. Bir sulu tohumlama yöntemi olan hydroseeding alanında firmamız otobanlarda ve millet

bahçelerinde ağırlıklı olarak faaliyet göstermektedir. Üç yıldır yeni geliştirmiş olduğumuz kır çiçeği (wildflower) ekimi de yapmaktayız. Bu alanda ürettiğimiz projeler Türkiye'de çok beğeni almaktadır.

Bu sezonun bitkisi nedir? Elde ettiğiniz miktar nedir? Kısaca anlatır mısınız?

Daha önce de bahsettiğim gibi sezon bitkisinden ziyade biz üretimde çeşitliliğe önem veriyoruz. Sezon bitkisi üretiminin sadece çiçekli bitki üreten firmalara ait olduğunu düşünüyorum. Fakat bizim sektörde de tabii ki değişmeyen bitkiler vardır. Mesela çınar ve ıhlamur en çok tüketilen bitkiler arasındadır.

Hangi bitki sizin favorinizdir?

Ben daha çok renkli yapraklı ve her dem yeşil bitkileri seviyorum. Özellikle sonbaharda yaprak rengi değiştiren bitkilere karşı daha bir hassasiyet duygusu besliyorum.

Oya fidancılık ile yollarınız nasıl kesişti?

Oya Fidancılık ile yollarımız öncelikle bir fuarda kesişti. Özellikle sadece oya yetiştirmesi ve kaliteli üretimi çalışmamıza sebep oldu.

Son olarak okurlarımız ile paylaşmak istedikleriniz var mıdır?

Bu sektörün Ülkemiz ve Dünya için ne kadar önemli bir sektör olduğu ortadadır. Son zamanlarda yaşanan sıcaklardaki artış ve kuraklıklar dünya iklimini değiştirmektedir. Bu yüzden bitki üretiminin her geçen gün daha fazla önem kazanacağı aşikârdır. Bizim Grup Plantpark ailesine düşen görev ise her daim üretmektir. Biz de bunun için tüm personel arkadaşlarımızla birlikte olaya yalnızca maddi olarak bakmıyoruz ve bu sebepten hep birlikte seferber olarak en iyi şekilde çalışmaktayız.

Röportaj

Gülçin Çiçek
Kurumsal İletişim Uzmanı
Polat Group Holding

Bahçenizi,
Doğanın **En Güzel Renkleri İle**

Boyunyoruz!



Çiçeklerini İçinde Saklayan Meyve

İncir

İncir, dut familyasındaki küçük ağaç türleri olan "Ficus carica"nın yenilebilir meyvesidir. Hem meyvesi hem de süs bitkisi olarak dünya çapında yaygın olarak yetiştirilir.

İklim ve Toprak:

İncir subtropik (tropik kuşağının hemen kuzey ve güney sınırında) iklim kuşağı meyvesidir. Değerli bir meyve olmasından gerekçe, ılıman iklimin görüldüğü birçok yerde denenmiş ve yetiştirilmeye başlanmıştır. Yıllık ortalama 18-20 dereceye kadar olan yerlerde yetişir.

Hasat zamanına yakın 30 dereceye kadar olan sıcaklıklar meyvenin olgunlaşmaları için önemlidir. Kurutma yapılması için bu derecedeki sıcaklıklar önemlidir. Sıcaklıkların

-9 dereceyi görüldüğü yerlerde incir yetiştirilemez. Yıllık yağış isteği 650 mm kadardır eğer 550 mm altına düşüyorsa sulama yapılması gerekir. Taban suyu 2 metreden yakın olan topraklarda kaliteli ürün alınmaz.

İncir ağaçları diğer ağaçlar gibi çiçek açmazlar. Çiçekleri armut şekilli bir kozanın içinde açar ve daha sonra olgunlaşıp yediğimiz meyvelere dönüşür. Daha sonra her bir çiçek, bir adet bir tohumlu, 'aken' adı verilen sert kabuklu bir meyve oluşturur. Her incir birkaç adet aken'den oluşur.

“ İncirler teknik olarak meyve değil, tersyüz edilmiş çiçeklerdir. Yani incir yediğimizde aslında birden çok meyve yiyoruz. ”

Severek tükettiğimiz incir hakkında bilinmesi gerekenler;

-“İncir” kelimesinin kökü Latince “ficus” kelimesi ve eski İbranice ismi “feg” den gelmektedir.(İncirin İngilizcesi fig), Farsça ancir “delik, oyuk, malum meyve” sözcüğünden alıntıdır.

- İnsanların yiyerek tüketiminin dışında, ilaç sanayiinde farklı krem ve losyonların üretiminde de kullanılmaktadır.

- 3 metre ile 9 metre arasında büyüyebilirler. Çok olmasa da 15 metreye ulaşabildikleri görülmüştür.

- İncir ağacının kökü genellikle toprağın yüzeyine yakın bir yerde bulunur.

- İncir ağacı çiçeği dışarıdan görünmez. Bu tür bir çiçeğin bilimsel adı infructescence (kusur) dir.

- İncirler, küçük bir geçitten geçerek girintiye giren özel bir eşek arısı türüyle polenlenmektedir.

- İncirler normal olarak dallarında meyve üretirler. Bununla birlikte, bazı incir türleri sap üzerinde meyve geliştirebilir.

- İncirler, zengin bir lif, mineral ve vitamin kaynağıdır. Hoş ve tatlı bir tadı vardır.

- Göğüs tıkanıklığının tedavisinde ve cildi sıkılaştırdığı bilinen bir yüz maskesi olarak kullanılabilirler. İncir yapraklarından elde edilen meyve suyu, böcek ısırıklarını hafifletmek için kullanılabilir.

- Sigarayı bırakmak isteyen insanlara incir önerilir. Yüksek alkaliteleri nedeniyle sigara arzusunu azaltabilirler.

- İncir ağacı yaklaşık 35 yıl hayatta kalabilir.

- İncir, insanlar tarafından yetiştirilen ilk bitkilerden biridir.

- İncirin Kadota çeşidi, MS 1. yüzyılda Romalı doğa bilimci Pliny tarafından literatüre dahil edilmiştir.



Aydın ilinin incir özeline de ayrı bir yeri vardır, Türkiye'deki incir üretiminin %62,5 Aydın ilinin karşılacaktır. Aydın ilini İzmir sonrasında da Balıkesir ve Bursa illeri takip etmektedir.

Aydın'da üretilen incirin %95'i kuru incir olarak değerlendirilmektedir. Kalanı ise taze incir olarak tüketilmektedir. Aydın'da yetişen incirin diğerlerinde ayrılan özelliği farklı bir tür olan sarı lop çeşididir.

Sarı lop incirinin meyveleri yuvarlak, basıktır. Ortalama tane ağırlığı 75 gram kadardır. Kabukları sarı renkte olup; kolay soyulur. Çekirdekleri orta büyüklüktedir. Meyve içinde boşluk yoktur, çok tatlı, hoş kokuludur.

Sarı lop çeşidi kurutmalık olarak değerlendirilen çeşittir. Meyve verimi bakımından diğer çeşitlerin önündedir. Olgunlaşması Temmuz sonu Ağustos başında başlar, Ağustos sonunda zirveye ulaşır ve eylül sonunda tamamlanır.

Gölgesi Serin Kökleri Derin

Çınar

Çınar;

yoğun olarak görüldüğü yerler Kuzey Amerika, Avrupa'nın doğu kısmı olan bir ağaç türüdür. Çınar ağacı göl, dere, ırmak ve nehirlerin kenarlarında yetişmektedir.

Çınar ağaçları oldukça hızlı bir büyüme gerçekleştirirler. Uzun bir ömre sahiptirler. Zamanla içleri çürüyerek boşalır ama yaşamlarına devam ederler.

Çınar Ağacı Hakkında Bilgi

Çınar ağacı, Platanus yani çınar cinsini oluşturan uzun boylu kalın çaplı ağaç türlerine verilen bir isimdir.

Süs bitkisi olarak da yetiştirilebilen ağaç türleri arasında yer alan çınar ağacının özellikleri;

-Sağlam köklere sahiptir,

-Dağınık halde ve kalın dalları vardır,

-Yaygın ve geniş bir yapıya sahiptir,

-Havayı temizleme özelliğine sahiptir,

-Çok uzun ömürlüdür,

-Hızlı büyüme özelliğine sahiptir,

-Dökülen yaprakların uç kısımları sivri ve dişli olup dipleri ise yuvarlak şekildedir,

-En önemli özelliklerinde biri kütük sürgünü verme kabiliyetine sahiptir,

-Dört mevsim dikilebilir,

-Her türlü toprakta yetişebilen bir ağaç türüdür.

Yol kenarlarına ekimi uygun değildir.

Çınar Ağacı Nasıl Yetiştirilir ve Budanır?

Anadolu çınarı, kış mevsimlerindeki -20 C dereceden daha yüksek soğukluğa sahip olan yerlerdeki don olaylarına dayanıksızdır. Daha soğuk bir alanda dikim yaparsanız, Londra çınarı daha uygun olacaktır. Çünkü Londra çınarı kışın -40 C dereceye kadar olan ağır don olaylarına karşı dayanıklı bir yapıya sahiptir.

Çınar fidanlarını yan yana dikecekseniz, fidanlar arasında en az 4 metre aralığın olması gerekmektedir.

Çınar ağaçları budama ihtiyacı olmayan ağaçlardır. Fakat ihtiyaç durumunda rahatlıkla budanabilir bir ağaç türüdür. Bu bakımdan çeşitli amaçlar doğrultusunda budama işlemleri gerçekleştirilebilir. Ağacın çok uzun boylu olması isteniyorsa, ağaç yükseldikçe alt yan dalların kesilmesi gerekir. Eğer fazla yükselmeden her

yöne dağınık halde çok kalın dallar uzamasını istiyorsanız fidan henüz küçükken çevreye yayılan dallarından istediklerinizi seçmeniz gerekir.

Geriye kalan dalları kesip ortadan kaldırmamız gerekir. Seçmiş olduğunuz bu yan dalların dimdik yukarı gitmesini önlemek için geçici olarak iplerle aşağı bağlamanız mümkün olmaktadır. Çınar ağaçlarında budama yapılırken kesinlikle tepe kısımlarının budanmaması gerekir. Bu budama biçimi ağaca ciddi zarar verebilir.

Çınar Ağacı Bakımı Nasıl Yapılır?

Fidanlarının dikiminin gerçekleştirilmesinden sonra ilk iki yıl yaz aylarında kesinlikle susuz bırakılmaması gerekir. Özellikle de ilk yılda yaz boyu sulamalarında ihmal çok büyük bir risk oluşturmaktadır.

Çınar Ağacı Faydaları;

-Hafif yanıkları iyileştirici özelliği bulunur,

-Diş ağrısına iyi gelir,

-Diş etlerini güçlendiren etkiye sahiptir,

-Vücuttaki şişleri indirme için faydalıdır,

-Hayvan zehirlenmelerine karşı iyi gelir,

-Kadın hastalıklarını düzenleyici faydası vardır,

-Vücutta ödem oluşumunu önler,

-Sara hastalığına iyi gelir,

-Romatizma rahatsızlıklarına faydalıdır,

-Sedef hastalığına iyi gelir,

Çınar Ağacı Kullanım Alanları

-Mobilya sektöründe kullanılır,

-Parke yapımında kullanılır,

-Ahşap yapımında kullanılır,

-Mürekkep yapımında kullanımı söz konusudur.

SEIKILOS EPITAPH

Dünyanın En Eski Şarkısı



Tralleis antik kent içinde yaşamış olan Seikilos, 2300 yıl önce yaşamış ilk notalı şarkı sözü yazar kişidir.

Seikilos Mezar Yazıtı, 1882-1883 yıllarında Aydın- İzmir demir yolunun inşaatı sırasında Tralleis antik kentinde bulunan ve üzerindeki müziksel gösterimi ile bilim insanlarının ilgisini çeken Eski Yunan mezar taşıdır. Seikilos yaşarken yaptırdığı mermer mezar taşına ilk notalı müzik ve şarkı sözlerini yazdırmıştır.

Mezar yazıtı 1920'li yıllarda Danimarka'nın Kopenhag şehrine götürülmüştür. Bu mezar taşı 1996 yılından bu yana Kopenhag Müzesinde sergilenmektedir.

Gömüt Taşının altındaki açıklamada şu sözler yazar: "Ben bir taşım, bir imgeyim. Seikilos ölümsüz anısının sonsuz bir belirtisi olarak beni buraya koydu."

Notalar, Bizans dönemine kadar kullanılan Antik Yunan müziksel gösterimiyle yazılmıştır. Bu gösterim, şarkı sözlerindeki sesli harflerin üzerine yerleştirilmiş simgelerden oluşan kolay bir düzendir. Daha önce başka gömüt taşlarında da kompozisyonlar bulunmuştur ancak Seikilos Gömüt Yazıtı üzerindeki ağıtın, müziksel olarak yorumlanması (tamamının) olanaklı olan ilk yapıttır.

Seikilos'un bu şarkıyı karısı Euterpe'ye mi yoksa oğluna mı yazmış olduğu bilinmemektedir.

Grekçe olan şiirin Türkçe sözleri ise şöyle:

Yaşadığın müddetçe, parılda,
Hiç bir şeyin seni üzmesine izin verme,
Çünkü hayatın kısa,
Ve zaman, verdiklerini geri alacak.



Dünyaya Yön Veren Mucitlerimiz

Bu yüzyıl içinde yaşarken hayatımızı etkileyen buluşlarıyla dünya çapında mucitlerimizi hangimiz biliyor? Yaptıkları çalışmalarla dünya ya yön veren bu insanları gelin daha yakından tanıyalım.

Matematikçi Cahit Arf:



1910–1997 yılları arasında yaşamış matematikçi. Cisimlerin “Kuadratik formlarının sınıflandırılmasında” ortaya çıkan ve kendi adıyla anılan “Arf Sabiti”, “Arf Halkaları” ve “Arf Kapanışları” gibi terimleri bularak, matematik ve bilim dünyasına önemli katkılarda bulunmuştur. Alman matematikçi Helmut Hesse ile birlikte, Hesse-Arf Kuramı’nı geliştirmiştir. Şu sözü tüm gençlerimize örnek olacak niteliktedir.

“Matematik esas olarak sabır olayıdır. Bellekerek değil keşfederek anlamak gerekir.”
Ord. Prof. Dr. Cahit ARF

Moleküler Biyolog Aziz Sancar:

8 Eylül 1946 da dünyaya gelmiştir. Akademisyen, biyokimyager, moleküler biyolog ve bilim insanıdır. 1997 yılında Amerika Birleşik Devletleri’nde Kuzey Karolina Üniversitesinde görev yapmaya başlamıştır. Prof. Sancar, 20 yıldır DNA (deoksiribonükleik asit) onarımının pek çok parçasının tanımlanmasında kullanılan biyokimyasal yaklaşımlara yaptığı öncülükle tanınmaktadır. ABD Ulusal Bilimler Akademisi’ne seçilen ilk Amerikalı Türk olarak tanınır. Hücrelerin hasar gören DNA’ları nasıl onardığını ve genetik bilgisini koruduğunu haritalandıran araştırmaları sayesinde 2015 Nobel Kimya Ödülü’nü kazanmıştır. Aziz Sancar’ın geliştirip ismini koyduğu “maxicell” tekniği ile buluşunu yapıp ismini koyduğu “excinuclease/excision nuclease” enzimi terimleri Oxford Biyokimya ve Moleküler Biyoloji Sözlüğü’ne girmiştir.



Dermatolog Hulusi Behçet Uz:

Çalışmalarıyla “Tıp Bilgini” olarak ünlenen Hulusi Behçet, Atatürk’ün arkadaşlarından olan Ahmet Behçet’in oğluydu. Eğitimini, babasının görev için gittiği Beyrut’ta almaya başladı. Sonrasında Askeri Tıbbiye’den mezun olana dek doktor olmak için çalıştı. Gülhane Askeri Hastanesi’nde eğitimine devam etti. I. Dünya Savaşı ve Kurtuluş Savaşı’nda, Edirne, Eskişehir ve Kırklareli’deki hastanelerde dermatolog olarak çalıştı. 1933 yılına kadar kendisini Avrupa’da geliştirip, öğrendiklerini Türkiye’de uygulamaya başlayan Uz, İstanbul Üniversitesi Tıp Fakültesi Deri Hastalıkları ve Frengi kliniğini kurdu. Akademik hayatına devam eden Uz, profesör unvanını alan ilk Türk akademisyen oldu. Tıp dünyasında Hipokrat’tan bu yana kesin olarak tanımlanamayan Behçet hastalığı, Tristymtom Behçet adıyla anılmaktadır.



Fizikçi Mete Atatüre:

Işık sesinin gürültüsünü ölçen, bu çalışmasıyla ekibiyle birlikte tarihe geçen Atatüre, evrenin bir başka köşesinde, farklı bir yaşam formunu bulma ihtimalimizin çok yüksek olduğunu düşünüyor.





Tarihçi Afet İnan:

Atatürk'ün manevi kızı Afet İnan, Cumhuriyetin yetiştirdiği sosyal bilimcilerdendir. Bursa Kız Öğretmen Okulu'nu tamamladıktan sonra 17 yaşında öğretmenlik yapmaya başlayan İnan, Atatürk tarafından tanındıktan sonra yabancı dil eğitimi almak için yurt dışına gönderildi. Aldığı eğitimle ülkenin en iyi tarihçilerinden birisi olan Afet İnan, Türkiye'ye döndüğünde Türk Tarih Kurumu'nun kuruluşunda büyük rol üstlendi. 1950 yılında tarih profesörü olan Afet İnan, 1985 yılında aramızdan ayrıldı.

Sümeroloğ Tarihçi Muazzez İlmiye Çığ:

Sümerler hakkında çalışmalara imza atan Muazzez İlmiye Çığ, Sümer, Akad ve Hitit dilleri üzerine bir uzmandı. Topluların dillerine, kültürlerine ve inançlarına yönelik 13'ten fazla kitabı vardır. Özellikle "Tarih Sümerle Başlar" kitabıyla büyük ses getirmiştir.



Sosyoloğ Şerif Mardin:

Bilimin sayılardan ibaret olmadığını kanıtlayan bilim insanlarından Şerif Mardin, toplum bilimi alanındaki çalışmalarında Türkiye'ye pek çok kavram kazandırmıştır. Galatasaray Lisesi'ni ve Stanford Üniversitesi Siyasal Bilimler Bölümünü bitirmiştir. 1954 yılında Ankara Üniversitesi Siyasal Bilimler Fakültesi'ne dönerek, çalışmalarına burada devam etmiştir. 2007 yılında, hemen hemen herkesin duyduğu "mahalle baskısı" terimini ilk kez Şerif Mardin gündeme getirdi. Bugün sosyal bilimlerin Türkiye'de bilimsel olarak geldiği noktada, Mardin'in katkıları yadsınamaz.



Fizik Mühendisi ve Mucit Canan Dağdeviren:

Yeni nesil bilim insanları arasında yer alan Canan Dağdeviren, Harvard Üniversitesi Genç Akademi üyesi bulunan ilk Türk'tür. Giyilebilir teknoloji, esnek elektronik cihazlar ve yeni nesil devreler üzerine MIT Media Laboratuvarında araştırmacı olarak görev yapan Dağdeviren, cilt kanserini tespit edebilen giyilebilir kalp çipini icat etmiştir.



Biyokimyager Naşide Gözde Durmuş:

Çocukken yaşadığı bir hastalığa karşı savaşmak için Standford Üniversitesi Tıp Fakültesi Biyokimya Bölümünde araştırma görevlisi oldu. Kanserin erken teşhisi üzerine yaptığı çalışmalarla adını duyurdu. Bilim İnsanları arasında kendisine "tıpta ve biyolojide çığır açan lider" olarak bahsedilmektedir.



Tıp Doktoru Türkan Saylan:

Türkan Saylan, Türk tıp tarihinin en etkili doktorlarından ve araştırmacılarından birisidir. 1963 yılında girdiği İstanbul Üniversitesi Tıp Fakültesi'nde, Dermatoloji Bölümü Anabilim Dalı Başkanlığı'nı yaptı. 1976 yılında cüzzam araştırmalarına başladı, 1986'da artık uluslararası bir kimliğe bürünmüş araştırmacı olarak, Hindistan'da Ghandi Ödülü'ne layık görüldü. 2006 yılına kadar Dünya Sağlık Örgütü'nün lepra konusunda danışmanlığını yapmıştır. Uluslararası Lepra Birliği'nin (ILU) kurucu üyesi ve başkan yardımcılığını yapmıştır.



Kimyager Oktay Sinanoğlu:

Oktay Sinanoğlu, sadece kimya alanındaki çalışmalarıyla değil, Türk diline yönelik düşünceleriyle de biliniyor. Babası İtalya'da başkonsolos olan Sinanoğlu, küçük yaşlarda Türkiye'ye dönüş yapıp eğitimine burada devam etti. 1955 yılında Kaliforniya'daki Berkeley Üniversitesi'nden mezun oldu. Yale Üniversitesi'nde kimya alanında profesörlük unvanına kavuşan en genç bilim insanı Sinanoğlu'dur. Türkçe'nin özgünleşmesi ve arındırılması için pek çok öneri çalışmasında da bulundu.



Astrofizikçi Feryal Özel:

Günümüz astronomi dünyasının en ileri gelen bilim insanlarından olan Feryal Özel, başarılarla dolu bir kariyere sahiptir. NASA'da araştırmacı olarak görev yaptıktan sonra Arizona Üniversitesi'nde astrofizik dersleri veren Özel, 2013 yılında Amerikan Astrofizik Derneği tarafından en başarılı astrofizikçilere verilen "Maria Goeppert" ödülünün de sahibidir. Kendisi Türk Bilim Akademisi'nin üyeleri arasında bulunmaktadır.



Daha İyi Bir **Dünya İçin** Çalışıyoruz!

Son dönemde popülerliğini giderek artıran **sürdürülebilirlik projelerinin** ana kalemını oluşturan **atık suların geri kazanılması** ve geriye kalan çamurun **yeni bir kaynak** olarak değerlendirilmesi proseslerinizde **endüstriyel dekantörlerimiz** ve geniş servis ağıımız ile yanınızda olmaya devam ediyoruz.

